

ВТОРАЯ ЦИФРОВАЯ ТРАНСФОРМАЦИЯ УНИВЕРСИТЕТСКОГО КНИГОИЗДАНИЯ

Директор издательства ТюмГУ
Симаков Сергей Павлович
s.p.simakov@utmn.ru

Специалист по маркетингу
Парфёнова Анастасия Вениаминовна
a.v.parfenova@utmn.ru





ПЕРВАЯ ЦИФРОВАЯ ТРАНСФОРМАЦИЯ

Приказ Федеральной службы по надзору в сфере образования и науки от **5 сентября 2011 г. N 1953** "Об утверждении лицензионных нормативов к наличию у лицензиата учебной, учебно-методической литературы и иных библиотечно-информационных ресурсов и средств обеспечения образовательного процесса по реализуемым в соответствии с лицензией на осуществление образовательной деятельности образовательным программам высшего профессионального образования".

Данный приказ включает требования по:

1. формированию библиотечного фонда высшего учебного заведения;
2. обеспеченности обучающихся высших учебных заведений доступом к электронным научным и образовательным ресурсам;
3. содержательным и техническим характеристикам **электронно-библиотечной системы** (далее – ЭБС).



Университетская
библиотека

ONLINE

znanium.com

электронно-библиотечная система



IPRbooks

ЭЛЕКТРОННО-БИБЛИОТЕЧНАЯ СИСТЕМА

ПЛЮСЫ

Создание электронно-библиотечных систем в дополнение к электронным библиотекам.

Крупнейшие игроки:

1. Университетская библиотека онлайн (ООО «Директ Медиа»);
2. ZNANIUM.Com (издательство «ИНФРА-М»);
3. IPRbooks (ООО «Ай Пи Эр Медиа»);
4. ЭБС «Консультант студента» компании «Гэотар Медиа»;
5. Образовательная платформа Юрайт (Электронное издательство Юрайт);
6. Электронная библиотека издательства «Лань».

МИНУСЫ

Пострадала издательская отрасль из-за сокращения тиражей печатных учебных и научных изданий.

Издательство ТюмГУ сотрудничает с издательством Юрайт с 2015 года. Подключение к ЭБС позволило сделать издания университета ДОСТУПНЫМИ, появились онлайн и офлайн каналы продаж.

На сегодняшний день в каталоге Юрайт находится **122** издания ТюмГУ. За 5 лет было продано **1684** печатных экземпляра.

Роялти составляют 10 % от цены реализации. Цена реализации составляет 57 % от каталожной цены.

Туристская картография: 39,27 / 92,73 / 691,00



МИНУСЫ СИСТЕМЫ ИЗДАНИЯ НЕ ОКУПАЮТСЯ

Роялти от продаж составляют около 1 000 руб. в год на 1 издание.
Стоимость подготовки издания 100 000 рублей. При данной модели издание не окупится НИКОГДА.



ФГОУ / КНИГИ



ЛИЦЕНЗИОННЫЙ
ДОГОВОР



ЭБС



РОЯЛТИ ОТ
ПРОДАЖ В ФГОУ

МИНУСЫ СИСТЕМЫ

ТОВАРНЫЙ ПОТОК



ФИНАНСОВЫЙ ПОТОК



ВТОРАЯ ЦИФРОВАЯ ТРАНСФОРМАЦИЯ

В условиях пандемии COVID-19 была выявлена острая необходимость в реформе современного образования. Учебные заведения оказались не готовы к массовому переходу от традиционной формы обучения к дистанционному формату.

Для обеспечения образовательного процесса в текущих условиях потребовались онлайн-курсы. Для этого используются различные информационные ресурсы и сервисы: Microsoft Teams, Zoom, Skype, образовательные системы, мессенджеры (Viber, Whatsapp, Telegram), социальные сети и т.д.

Для издательств открывается «окно возможностей». Следует включиться в процесс развития онлайн-образования. Создание онлайн-курсов является перспективным направлением, если рассматривать их как еще один формат издания.

zoom



Открытое
образование



ВЫВОДЫ

1

Действующая система не позволяет зарабатывать университетским издательствам. Логично сформировать **ЕДИНУЮ ЭБС** на открытой платформе. Возможных платформ две – это или Российская книжная палата, или Российская государственная библиотека. Основой для создания ЭБС может стать ФЗ от 29 декабря 1994 г. N 77-ФЗ "Об обязательном экземпляре документов", который требует передавать обязательный экземпляр печатного издания в электронной форме в РГБ и РКП.

2

С 2020 года каждое учебное пособие должно выпускаться **вместе с онлайн-курсом**. Это зона ответственности университетских издательств.

3

Чтобы унифицировать процесс создания онлайн-курсов, а также облегчить обучающимся поиск нужной информации, необходимо разработать **стандарт** по подготовке, изданию, библиографическому описанию онлайн-курсов.